



HOSPITALITY

5 Anforderungen an Ladelösungen,
auf die Hotels bei der
Herstellerauswahl achten sollten

5 Anforderungen, die Ihr Ladelösung-Anbieter erfüllen sollte

Sie möchten ein **für das Gastgewerbe optimiertes Ladesystem**, das sich perfekt in Ihren Hotelbetrieb integrieren lässt? Alles beginnt mit der **Entscheidung für den richtigen Anbieter**. Bevor Sie loslegen, die Ladeinfrastruktur für Ihr Hotel zu planen, klären Sie mit dem Hersteller ab, ob folgende **Voraussetzungen bei der Ladelösung gegeben** sind:



1 Einfache Umsetzung

Genau auf Ihr Hotel zugeschnitten und ein hervorragendes Ladeerlebnis für Ihre Gäste – darauf kommt es in erster Linie an. Übermäßig **viel Zeit sollte die Planung und Realisierung Ihrer Ladeinfrastruktur** jedoch nicht beanspruchen. Ein **individuelles und nutzerfreundliches Ladesystem** sollte für Sie verfügbar sein, ohne dass Sie zahllose Stunden mit Internetrecherche und Telefonaten verbringen müssen.

Stellen Sie sicher, dass die Implementierung Ihrer Ladeinfrastruktur Ihnen nicht **wertvolle Zeit raubt**, die Sie für Ihr **Kerngeschäft**, die **Betreuung Ihrer Hotelgäste**, benötigen. Wählen Sie einen Anbieter, der Ihnen ein Ladesystem bietet, das sich problemlos realisieren lässt und bei dem sich Installation und Verwaltung von **Hardware und Software** möglichst einfach gestalten.



2 Einfache Authentifizierung

Die Nutzung von **öffentlichen Ladestationen** ist oft mit langwierigen **Anmeldeprozeduren** verbunden, die das Laden unnötig kompliziert machen. Die Ladepunkte in Ihrem Hotel sollten im Gegensatz dazu der **Inbegriff des komfortablen Ladens** sein.

Achten Sie darauf, Ihren Gästen Umwege zu ersparen, vermeiden Sie es beispielsweise, dass Gäste vor der Nutzung Ihrer Inhouse-Ladestation, den Schlüssel beim Personal abholen müssen. Wählen Sie lieber einen Anbieter, der Ihnen einen **einfachen Anmeldevorgang** für Ihre Gäste ermöglicht. Eine **direkte Authentifizierung** Ihrer Gäste an der Ladessäule ist beispielsweise **per Zimmerkarte** möglich.



3 Unkomplizierte Abrechnung

Laden, zahlen, fertig. So einfach sollte die Nutzung der Ladesäulen für Ihre Hotelgäste sein. Vor allem der **Bezahlvorgang** stellt an öffentlichen Ladepunkten oft ein **Hindernis** dar, wenn das Zahlen per Kreditkarte nicht möglich ist oder zuerst ein Benutzerkonto eingerichtet werden muss. Sparen Sie Ihren Gästen diesen Schritt, indem Sie eine **Ladefürderung** wählen, die es erlaubt den **Betrag als Teil der Hotelrechnung** mit den von Ihnen bereitgestellten Bezahlmethoden zu begleichen.

Für das Personal sollte die **Rechnungsausstellung** genauso wenig zusätzlichen Aufwand bedeuten. Eine **Schnittstelle zwischen Ladestations- und Ihrem hausinternen PMS** erleichtert die **Abrechnung** enorm. So ist es nicht mehr nötig, **jede einzelne Ladetransaktion aus dem Managementsystem** zu entnehmen und den Rechnungsbetrag **manuell** in das PMS zu übertragen.

EXPERTENTIPP:

Noch **einfacher** und **schneller** gestaltet sich die Rechnungstellung für Ihr Personal mittels intelligentem **Tap-Payment-Modul**. Dabei werden die für die Abrechnung relevanten Daten der Ladepunkte **automatisch dem Hotelgast zugeordnet**. Es erscheint eine zusätzliche Position für die durchgeführte Ladetransaktion auf dem Abrechnungsdokument, das Sie für den Gast erzeugen.



4 Eichrechtskonforme Anlage

Für Ihr Unternehmen ist es unverzichtbar, dass die volle **Rechtssicherheit** Ihres Ladesystems gewährleistet ist. Die **Eichrechtskonformität** der Ladelösung spielt dabei eine entscheidende Rolle. Wenn Sie Ihren Gästen das Laden kostenpflichtig anbieten möchten, müssen Sie den **Stromverbrauch korrekt abrechnen** und die Einkünfte, die sich daraus ergeben, gesetzmäßig **versteuern**.

Pauschalabrechnungen von Ladevorgängen sind nach geltendem Recht nicht erlaubt. Legen Sie deshalb Wert auf eichrechtskonforme Ladesäulen in Ihrem Hotelbetrieb. Nur so können Sie den geladenen Strom und die Zeit des Ladevorgangs gemäß dem **Mess- und Eichgesetz** (Messeg) erfassen und nach der **Preisangabenverordnung** (PAngV) abrechnen.

5 Intelligentes Lastmanagement

Die **Kapazität Ihrer Ladeinfrastruktur** wird nicht zu jeder Zeit voll genutzt werden. Besonders in der **Hochsaison** kann es dazu kommen, dass stets alle Ladepunkte belegt sind, während in der **Nebensaison** Säulen frei bleiben. Die **Stromressourcen** Ihres Hotels sind dennoch **limitiert**. Bei voller Auslastung kann es dadurch passieren, dass **nicht alle Fahrzeuge geladen** werden können. Diese Unannehmlichkeit ersparen Sie Ihren Gästen durch ein **effektives Lastmanagement**.

Mit einem intelligenten Lastmanagement ist das **Stromnetz stets optimal ausgelastet** – egal, ob **vielen oder wenigen Fahrzeugen** angeschlossen sind. Auf diese Weise kann sich jeder Gast darauf verlassen, dass sein Elektroauto in einem gewissen Zeitfenster geladen wird und er seine **Reise fortsetzen** kann. Ihr **Hotel profitiert** ebenfalls von einer Ladelösung mit Lastmanagement. Denn es werden **teure Lastspitzen vermieden**, die durch die höhere Auslastung des Netzes in der Hochsaison entstehen.

Und: Entscheiden Sie sich später für den **Ausbau Ihrer Ladeinfrastruktur**, können Sie durch effektives Lastmanagement die **Investitionskosten senken**, denn Sie sparen sich die **Mehrkosten für den Netzausbau**.



„Elektromobilität und eine nachhaltige Zukunft gehen Hand in Hand.“

Hakan Ardic, VP Hospitality & Mobility

Auch Ihr Hotelbetrieb muss sich auf **mehr Gäste mit Elektroauto** einstellen und auf die **steigende Nachfrage nach Inhouse-Ladepunkten** reagieren. Nur so werden Sie der **neuen Erwartungshaltung** Ihrer Gäste gerecht und können ihnen weiterhin einen hervorragenden Aufenthalt bieten.

Wie hängt der Durchbruch der Elektromobilität mit **der Zukunft Ihres Hotels** zusammen? Das finden Sie in unserem aktuellen Whitepaper „**Leitfaden zum Start in die Elektromobilität**“ heraus.



Whitepaper
Download

Eine **maßgeschneiderte Ladelösung für die Hotellerie** finden, die sich problemlos managen lässt und den Ansprüchen der Gäste gerecht wird – diese Aufgabe ist für Hotelbetreiber oft eine **Herausforderung**. Erfahren Sie, worauf Sie bei der **Auswahl des passenden Ladensystems** für Ihren Hotelbetrieb achten sollten und was Sie von Ihrem **Anbieter** erwarten dürfen.

Jetzt beraten lassen!

Bei Wirelane unterstützen wir Ihren Hotelbetrieb auf dem Weg in die Zukunft. Lernen Sie unser innovatives Elektromobilitätskonzept kennen und profitieren Sie von einer maßgeschneiderten All-in-One-Lösung, die speziell auf das Gastgewerbe ausgerichtet ist.

Lassen Sie sich zu unserem mehrfach ausgezeichneten Ladensystem beraten. **Jetzt einen Termin mit unserem Hospitality-Experten vereinbaren.**



Telefon: +49 (0) 89 -230249 04 | Mail: info@wirelane.com

Wirelane GmbH · Germany
Von-der-Tann-Str. 12 · 80339 München (HQ)
EUREF Campus 21 · 10829 Berlin