



# AUTOMATE BOOKING & YIELDMANAGEMENT IM MICE

Gestern noch Hürdenlauf, heute ein Problemlöser?

# GERHARD WASEM

---

B.A. BWL – Hotel- &  
Gastronomiemanagement

Gründer von MiceRate  
[gw@micerate.de](mailto:gw@micerate.de)

---

MICERATE





# WORAN SCHEITERN AUTOMATE BOOKING UND YIELD MANAGEMENT?

5 Hürden in den Köpfen aller...

# 1 | TAGUNGEN SIND ZU INDIVIDUELL, UM DIESE IN EINER BOOKING ENGINE ABZUBILDEN.

MICERATE



## 2 | KUNDEN KÖNNEN MIT FLEXIBLEN PREISEN NICHT UMGEHEN.

MICERATE



# 3 | ONLINE MACHE ICH MEINE PREISPOLITIK GLÄSERN.

MICERATE



# 4 | ÜBER ANNAHME UND ABSAGE ENTSCHEIDET VIEL BERUFS- ERFAHRUNG.

MICERATE



# 5 | NACHFRAGE IST SCHWER ZU ERFASSEN.

---

MICERATE





# 6 IDEEN FÜR EIN YIELD MANAGEMENT



1

Auf- und Abschläge auf  
Umsatzvolumen

2

Zeitliche Buchbarkeit  
von Pauschalen

3

Artikel-Yielding

4

Mindestbelegungen

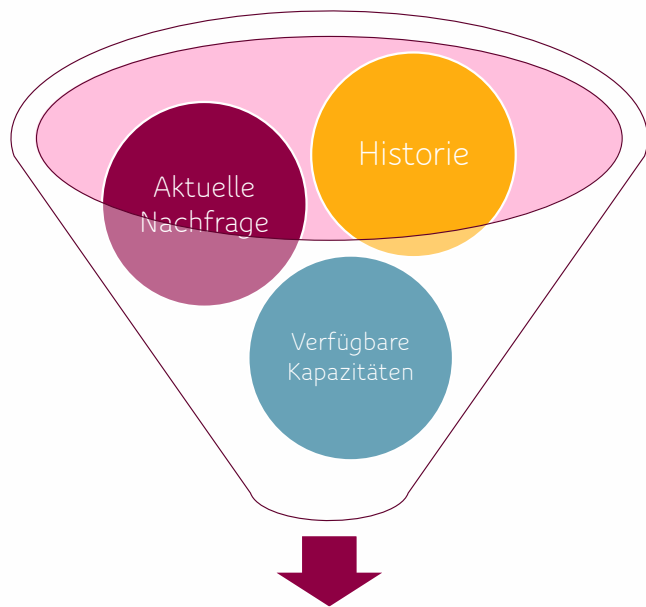
5

Tagesaktuelle Raten

6

Belegungsabhängige  
Raummieten

# TAGESAKTUELLE RATEN



Tagesaktueller Preis

MICERATE



# OPTIONEN FÜR RAUMMIETEN



1

## Klassisch

- Raum wird pro Tag und Größe berechnet

2

## In Tagungspauschale inkludieren

- Raummiete ist in Tagungspauschale inkludiert
- Mindestbelegung steuert die Raummiete

3

## An Mindestumsatz geknüpft

- Kombination aus Mindestbelegung und Pro-Kopf-Umsatz definiert einen Mindestumsatz
- Wird dieser nicht erreicht, wird eine anteilige Raummiete berechnet
- Es gibt keine Mindestbelegung mehr



# ... UND DANN KAM CORONA!

Mindestbelegung | Raummieten | Pro-Kopf-Umsatz?!



# AUTOMATE BOOKING ERMÖGLICHT YIELD MANAGEMENT?



# WO GEHT DIE REISE HIN?



**VIELEN  
DANK!**

—  
Fragen?

*Gerhard Wasem*  
*gw@micerate.de*  
*06132-42206 09*